

会員増強のための活性化会議 グループワーク資料

(配布資料①)

地域薬剤師会名：____朝霞地区薬剤師会____

地域薬剤師会代表者名：____大八木 実____

① 数値目標

- 現会員数：A 会員__ 1 2 5 __ 名 B 会員____ 2 7 名
 - 目標会員数：A 会員（+9.41%）：__ 1 2 __ 名 B 会員（+11%）：__ 3 __ 名
-

② 具体策（3 項目）

■施策①（すぐできること）

内容：

____ * 会員増強の案内作成

* 退会することのデメリットリーフ作成____

開始時期：____ 6 ____ 月

■施策②（少し頑張ればできること）

内容：

_____会員薬局に「B 会員の勧誘」案内作成_____

開始時期：____ 7 ____月

■施策③（新しい挑戦）

内容：

__ * 実務実習生に「新卒薬剤師の加入」案内配布、

* 保健所に新たな薬局開設に薬剤師会の加入案内を配布依頼_____

開始時期：__ 7 ____月

③ 想定される課題（任意）

退会する薬局は既に閉局してからの退会届を提出する可能性が高い

④ 埼玉県薬剤師会への支援要望（任意）

新卒薬剤師初年度年会費無料キャンペーンには年会費及び入会金は日本薬剤師会、埼玉県薬剤師会ともに賛同しているが地域薬剤師会も同様に考えると資源となる費用が減算してしまう。よって地域薬剤師会が年会費、入会金を有料にすれば日薬、県薬は入会しない可能性が高まる。日薬がこの無料キャンペーンを実施するのであれば県薬、地域薬剤師会にも協力費として補助していただきたい。